



علاقة الذكاء الانفعالي باتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام العلمية والإدارية

د. عبد الرحمن برييك خلف العليان
أستاذ مشارك، عميد كلية الاتصال والاعلام، جامعة جدة، المملكة العربية السعودية
البريد الإلكتروني: aalolian@gmail.com

الملخص

هدفت الدراسة إلى التعرف على طبيعة الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرار لدى عينة من رؤساء الأقسام بجامعة جدة (ذكوراً وإناثاً)، وكذلك التعرف على الفروق بين الجنسين في الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار، وقد تكونت عينة الدراسة من (200) مبحث ومبحوثة بجامعة جدة ، وبالنسبة لأداة الدراسة تم تطبيق مقياس الذكاء الانفعالي ومقياس اتخاذ القرار واعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي الارتباطي المقارن، وقد أظهرت النتائج أن هناك علاقة ارتباطية بين الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار لدى عينة الدراسة من الذكور والإناث، وأظهرت النتائج أيضاً عدم وجود فروق بين الجنسين في مستوى قياس الذكاء الانفعالي وجود فروق بين الجنسين في مستوى قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور.

الكلمات المفتاحية: الذكاء الانفعالي، اتخاذ القرار، جامعة جدة.



Emotional Intelligence and its Relationship to Decision-Making among Department Heads at the University of Jeddah

Dr. Abdul Rahman Brik Khalaf Al-Olayan

Associate Professor, Dean of the College of Communication and Media, University of Jeddah, Saudi Arabia

Email: aalolian@gmail.com

ABSTRACT

The study aimed to identify the nature of the relationship between emotional intelligence and decision-making among a sample of heads of departments at the University of Jeddah (male and female), as well as to identify the differences between the sexes in emotional intelligence and decision-making. The study sample consisted of (200) male and female respondents at the University of Jeddah. As for the study tool, the emotional intelligence scale and the decision-making scale were applied, and the study relied on the comparative, correlational descriptive approach. The results showed: There is a correlation between emotional intelligence and decision-making in the study sample of males and females. Emotional intelligence and the existence of differences between the sexes in the level of measuring decision-making in favor of males.

Keywords: emotional intelligence, decision making, University of Jeddah.

**مقدمة :**

بعد الذكاء الانفعالي من أساسيات القيادة والتخطيط والابتكار ومن ثم اتخاذ القرار السليم فيه يكون الشخص قادرًا على إظهار عواطفه وإنفعالاته الذاتية بصورة حسنة، وإظهارها كما يشعر بها تماماً، وإدارة علاقاته بالآخرين على أكمل وجه، فنجد دراسة (Joyner, 2011, p59) التي توصلت إلى أن الذكاء الانفعالي يساعد على تحسين وتطوير القدرة على التفكير والتخطيط والقيادة بطرق مختلفة، وخلق بيئة عمل متكاملة.

الذكاء الانفعالي كمصطلح لم يظهر في اللغة بشكل رسمي حتى حوالي عام 1990 على الرغم من كونه مصطلحاً جيداً نسبياً، فقد نما الاهتمام بالمفهوم بشكل كبير منذ ذلك الحين، وإذا نظرنا إلى تأثيرات الذكاء الانفعالي نجد أنه يساعد على تجاوز التعقيبات الاجتماعية في مكان العمل ، وقيادة الآخرين وتحفيزهم ، والتقويق في حياتهم المهنية ذلك نظراً للتأثيرات الضخمة له على حياة الفرد والمجتمع، ومن تلك التأثيرات الصحة الجسدية ، الصحة العقلية ، بناء العلاقات ، تطوير الذكاء الاجتماعي ، كذلك يقترح الباحثون أن هناك أربعة مستويات مختلفة من الذكاء الانفعالي وهي الادراك والمشاعر- الاستدلال بالعواطف - فهم العواطف - إدارة العواطف. (محمد تيسير، 2023، ص43)

فالذكاء الانفعالي يجمع بين الجانب العقلي والجانب الانفعالي لدى الفرد، والأفراد الذين لديهم ذكاء انفعالي يستعملون تفكيرهم لإدارة انفعالاتهم، بدلاً من أن يكونوا مدارين بانفعالاتهم، وإن تعلم استخدام الذكاء الانفعالي وتطبيقه في الحياة اليومية ليس بال مهمة السهلة، والشخص الذي يستطيع القيام بذلك يملك حقيقة ذكاءً انفعالياً حقيقياً، وبعد الذكاء الانفعالي مكوناً مهماً للتوافق النفسي والسلوكي لدى الأفراد. (Marvroveli, 2011, p112) ويتفق كثير من المختصين والباحثين أن حل كثير من المشكلات الإدارية والاجتماعية والاقتصادية يمكن في اتخاذ القرارات الصحيحة والرشيدة، هذه القرارات تأتي من شخص لديه قدرًا من الذكاء الانفعالي، وتتأتي أهمية الذكاء الانفعالي في حياتنا العامة أو الخاصة في كونه فنا من فنون إدارة الانفعالات ، والانفعالات بطبيعة الحال تؤثر على اتخاذ القرار، فاتخاذ القرار عملية مستمرة متتالية لا تتوقف وتتضمن كل المراحل الإدارية بدءاً بالتلطيخ ومروراً بالتنظيم والرقابة ، حيث لا وجود لاتخاذ قرار دون تخطيط مدروس على المدى القريب أو البعيد ، وبعد موضوع اتخاذ القرار من المواضيع الأكثر تعقيداً والأصعب تتولاً في العلوم الإدارية ويدخل اتخاذ القرار في العديد من الأنشطة والوظائف الإدارية الأخرى من تنظيم وتنظيم وقيادة وحفزه ورقابة وغيرها من الوظائف الإدارية ذات العلاقة بالإضافة إلى تداخله مع الإدارة الاستراتيجية ، وهناك علاقة وثيقة بين الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار، فلا يمكن أن يتم اتخاذ أي قرار دون أن يكون الشخص لديه قسط وافر من الذكاء الانفعالي الذي يساعد في اتخاذ القرارات السليمة والمصيرية.

مشكلة الدراسة:

يرتبط الذكاء الانفعالي بجواهر الشخصية خاصة في مجال اتخاذ القرار ، واتخاذ القرار السليم له علاقة وثيقة بالذكاء الانفعالي بل ويرتبط به ، لذا نجد مهارات الذكاء الانفعالي شيء أساسي عند القيادات لتساعده على التواصل مع الآخرين والسيطرة عليهم واتخاذ القرارات الملائمة والصحيحة ، ومفهوم الذكاء الانفعالي مفهوم شامل وواسع في مجال علم النفس، وقد تم عمل الكثير من الدراسات السابقة عليه لكن علاقته باتخاذ القرار لم يتطرق إليها إلا القليل من الباحثين - على حد علم الباحث -

وهذا ما جعل الباحث يسلط الضوء على هذه الدراسة الحالية، لتبيان الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرار لدى عينة من رؤساء الأقسام بجامعة جدة.

وتكمن مشكلة الدراسة الحالية في التساؤل الرئيسي التالي:

ما الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام بجامعة جدة؟

ويترعرع من هذا التساؤل التساؤلات الفرعية التالية:

1- ما طبيعة العلاقة بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام في جامعة جدة؟

2- هل توجد فروق بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي؟

3- هل توجد فروق بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس اتخاذ القرار؟

أهداف الدراسة:

1- التعرف على الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام بجامعة جدة



- 2- الكشف عن الفروق بين الجنسين "الذكور والإثاث" في مقياس الذكاء الانفعالي ومقاييس اتخاذ القرار.
- 3- الكشف عن العلاقة الارتباطية بين الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام بجامعة جدة.

أهمية الدراسة:

الأهمية النظرية:

- 1- تكمن أهمية هذه الدراسة في قلة الدراسات السابقة – في حدود علم الباحث- التي تناولت العلاقة بين الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار.
- 2- تتناول الدراسة متغيرات مهمة كمجال الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار.

الأهمية التطبيقية:

- 1- من خلال نتائج الدراسة الحالية يمكن وضع البرامج الإرشادية لتنمية الذكاء الانفعالي وتحسينه في مواجهة اتخاذ القرارات المصيرية بالنسبة لرؤساء الأقسام.
- 2- باستخدام قياس الذكاء الانفعالي وقياس اتخاذ القرار يمكن معرفة توجه رؤساء الأقسام بجامعة جدة وتنمية الذكاء الانفعالي لديهم والمساهمة في تحسين اتخاذ القرارات لديهم.
- 3- من خلال نتائج الدراسة يمكن تطوير عملية اتخاذ القرار والتي لها علاقة وثيقة بتنمية الذكاء الانفعالي والمساهمة في اتخاذ قرارات سليمة وورشيدة.

حدود الدراسة

- الحدود الموضوعية : تمثل الحدود الموضوعية في موضوع الدراسة وهو الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرار لدى عينة من رؤساء الأقسام بجامعة جدة.
- الحدود المكانية : تم اجراء الدراسة على عينة من رؤساء الأقسام بجامعة جدة
- الحدود الزمانية : تم تطبيق الدراسة خلال الفصل الدراسي الثالث لعام (1444 - 2023)
- الحدود البشرية : رؤساء الأقسام العلمية والادارية بجامعة جدة.

مصطلحات الدراسة :

- 1- الذكاء الانفعالي: Emotional Intelligence "قدرة الفرد على إدراك مشاعره، وانفعالاته، وفهمها، والتعبير عنها، وإدارتها، وقدرتها على النفاذ إلى مشاعر وانفعالات الآخرين، مما يتيح التواصل والتفاعل وتكون علاقات اجتماعية إيجابية مع الآخرين . (صابر، 2011 ، ص 22)"
- التعريف الإجرائي : ويتحدد الذكاء الانفعالي- إجرائيا- بالدرجة التي يحصل عليها المفحوص في قياس: الذكاء الانفعالي

- 2- اتخاذ القرار : Decision – Taking الاختيار المدرك الوعي بين البديل المتاحة في موقف معين بعد دراسة النتائج المترتبة على كل بديل وأثرها على الأهداف المطلوب تحقيقها . (صابر ، 2003 ، ص 123)
- التعريف الإجرائي لاتخاذ القرار : هي الدرجة التي يحصل عليه المفحوص على مقياس اتخاذ القرار المستخدم في هذه الدراسة

- 3- رؤساء الأقسام بجامعة جدة : تعريف الباحث هو كل قيادي إداري بالجامعة سواء في الكليات الأكademie أو المقرات الإدارية الرئيسية والفرعية بالجامعة .

الإطار النظري للدراسة :

سيتم تناول الذكاء الانفعالي من خلال سرد بعض النظريات المفسرة له وكذلك يتم سرد عملية اتخاذ القرار من خلال الإطلاعة على بعض نظريات عملية اتخاذ القرار وذكر بعض أنواع القرارات المصيرية والتي توضح كيفية التحكم في القرار ليتوافق مع الرأي الصحيح والسليم ، ويتم ذلك عبر ما يلى :

- 1- النظريات المفسرة للذكاء الانفعالي
- 2- نظريات عملية اتخاذ القرار وأنواع القرارات.



أولاً : النظريات المفسرة للذكاء الانفعالي

أـ نظرية ماير وسالوفي Mayers & Salovey (1997) نقشت الارتباط بين الذكاء الاجتماعي "قدرة التأثير على الآخرين"، والذكاء الانفعالي "القدرة على التعرف والتعبير عن الانفعالات"، وأشارت النظرية إلى أربعة مكونات للذكاء الانفعالي، وهي:

الأول: القدرة على إدراك الانفعالات، لدى الفرد والآخرين على نحو صحيح.

الثاني: القدرة على استخدام الانفعالات لتسهيل التفكير وتركيز الانتباه.

الثالث: القدرة على فهم الانفعالات ومعناها.

الرابع: القدرة على إدارة الانفعالات.

و هذه القدرات تعد مهمة من أجل الصحة النفسية لدى الفرد، وإذا نقصت هذه القدرات أو إحداها، حدث قصور في الجانب (Andonian, 2010) الانفعالي والاجتماعي.

بـ- نظرية جولمان (Goleman 1998) قام "جولمان" بتحديد خمسة مكونات انتفعالية واجتماعية للذكاء الانتفعالي وهي: الوعي وإدراك الذات، وإدارة الانفعالات، والدافعية، والإيمائية "إدراك مشاعر الآخرين"، والمهارات الاجتماعية (Belyea, 2011).

جـ- نموذج القطن (2006) يتكون الذكاء الوجданى من ثلاثة أبعاد ، تتنظم في شكل هرمي، بينهم تفاعل وإحالة متبادلة مستمرة وهى: النضج الوجданى، والتواصل الوجدانى، والتأثير الوجدانى :

الأول: النصج الوجداني: وهو بمثابة الأساس الذي تقوم عليه مكونات الذكاء الوج다كي ، ويتبين النصج الوجداني لدى الفرد من خلال كم الطاقة الانفعالية المتاحة تحت تصرف الآنا، أو ما يعرف بالاقتصاديات النفسية، وهذه

الطاقة هي التي تجعل الفرد قادرًا على التعايش مع الضغوط والإحباطات والصراعات، وكلما انخفضت الطاقة الانفعالية كلما انخفض استثمار الفرد لذاته وقدراته أو تركز طاقته في مجالات محدودة. ويتمثل النضج الوجداني في: (الوعي بالذات، وتحفيظ الذات، وتقيير الذات، والمرؤنة، والدافئية)، الثاني: التواصل الوجداني:

وهو يمثل الحلقة الوسطى بين النصج الوجداني، والتأثير الوجداني، حتى يكون الفرد على درجة عالية من التواصل الوجداني، فلا بد أن يكون قادرًا على مواجهة المشكلات والصعوبات، وقدرًا على التعبير عن وجهة نظره وأدفأعه، وكذلك لأن تقوده وحدان الآخرين معتقدًا بأنهم وهذا لغز الاحساس بمشاعر غيره

لصره والدفع عنها، وذلك لأنّهم يعذرون ويفسّر رؤيّتهم، وهذا يعني الإحساس بمساعر غيره وتقدير وجهة نظرهم والاهتمام بمساعدتهم، ويظهر ذلك في العناية بمشاعر الآخرين، والحساسية المرتفعة تجاههم، والمبادرة بمعاونتهم والاعتراف بإنجازاتهم، وكذلك التعاطف والمشاركة الوجدانية والكياسة في

الاستجابة لآخرين، ويتمثل التواصل الوج다كي في: (التوكيديه، والإمبائيه، والنظره الإيجابيه، وشجاعه المواجهه، وتقبل اختلاف الآخرين)، الثالث: التأثير الوجداكي: وهو يمثل قمة الصرح للذكاء الوجداكي، فلن يصل

الفرد إلى التأثير الوج다كي إلا بمتلكه قدرًا مناسبًا من قدرات النضج الوجداكي، والتواصل الوجداكي، وقدرات التأثير الوجداكي تمثل أعلى درجات الذكاء الوجداكي، لأن هذه القدرات لا توقف بالفرد عند حد التعامل الجيد مع الآخرين، بل تجعله قادرًا على إثبات ذاته وتحقيق أهدافه.

العنصر البشري. ويمثل التأثير الوجданى في: الإقاع، والقيادة، والمبادرة في التغيير، والتعاون، والتلاوض.

د- نموذج مومنی (Momeni 2009) يوضح أبعاد الذكاء الانفعالي، كما يلي:

	ماذا أرى؟	ماذا أفعل؟
مع نفسي	وعي بالذات	إدارة الذات
مع الآخرين	وعي اجتماعي	إدارة العلاقات مع الآخرين



ثانياً : نظريات عملية اتخاذ القرار وأنواع القرارات

تعريف اتخاذ القرار : تعريف الباحث

هو اصدار قرار معين في مشكلة ما ، هذا القرار لتحقيق الهدف المطلوب بحيث يتم اتخاذ القرار ضمن بدائل مناسبة حتى يتتوفر للقرار السلامية بحيث يكون القرار منطقياً وسلامياً ويعالج كافة جوانب المشكلة .
 لقد تباينت وجهات نظر كتاب العلوم السلوكية حول الكيفية التي يتخذ بها الفرد قراره ونتيجة لذلك فقد ظهرت العديد من نظريات اتخاذ القرار نعرض منه ما يلى :

- النظرية العقلانية :

لقد انطلق رواد هذه النظرية من أمثل فيير وفابيو من فكرة أن على متخذ القرار أن يسعى للوصول إلى الحلول المثلثي التي تحقق له أكبر مفعمة على اعتبار أنه صاحب قدرات عقلية كبيرة . (عطيه ، 1984 ، ص83)
 هذه النظرية ترى أن متخذ القرار يتخذ قراره ضمن نظام مغلق بعيداً عن أيه مؤثرات فيما يسمى بالقرار العقلاني . المنصور، 2000، ص(98)

- العقلانية المحدودة :

من أبرز دعاء هذه النظرية سایمون الذي انتقد فكرة القرار العقلاني وأكد على أن العقلانية الكاملة في صنع القرار أمر غير ممكن ، وذلك نظراً لقدر انسان المحدودة ، ولما يتعرض له من ضغوط بيئية وبالتالي فإن على متخذ القرار أن يسعى إلى حلول مرضية لا مثالية بحيث تتلاءم مع الضغوط البيئية والاحتياجات الشخصية والتي تتحقق له مستوى مقبول من الرضي والاشباع . (العيلى ، 1995 ، ص99)

- نظرية المباراة

تعتبر نظرية المباراة إحدى الوسائل الحديثة التي تستخدم لاتخاذ القرار في الحالات والمواضف التي تتضمن وجود نزاع بين طرفين أو أكثر من متذخلي القرار حول موقف ما ، ويتضمن هذا الموقف وجود تناقض بين أهداف ومصالح كل طرف إذ يحاول كل طرف تعطيم المنافع أو المكاسب إلى الحد الأقصى وتقيص الخسائر إلى الحد الأدنى بحيث يسعى كل طرف في هذا الموقف التناافي إلى تحقيق أهدافه وغاياته بحسب ما تقتضيه مصلحته الشخصية وفقاً لإجراءات وقواعد محددة ومتکاملة (مشرقي ، 1997 ، ص145)

أنواع القرارات

يفرق سایمون بين عدة أنواع من القرارات ويوضحها على النحو التالي :

- القرار الهايداف : هو الذي يرتبط بالهدف النهائي والقرار غير الهايداف : هو الذي لا يؤدي إلى تحقيق الهدف النهائي
- القرار الرشيد : هو القرار الذي يعود إلى اختيار بدائل تؤدي إلى تحقيق الهدف النهائي
- القرار غير الرشيد : هو القرار الغافوي الذي لا يساعد على الوصول للهدف النهائي
- القرار المبرمج : هو القرار الذي يخضع لحسابات وخطط دقيقة ويتبع جداول زمنية محددة
- القرار غير المبرمج : يتطلب قدرًا من الابتكار ، وتخالف أساليب معالجة القرار غير المبرمج عن القرار المبرمج . (النمر ، 1991 ، ص121)

الدراسات السابقة:

سيتم عرض بعض الدراسات السابقة التي توضح موضوع الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرار وقد تم ترتيب هذه الدراسات حسب التسلسل الزمني من الأحدث إلى الأقدم:

أولاً : الدراسات السابقة ذات الصلة بالذكاء الانفعالي والذكاء الوج다كي

أشارت دراسة (الغافري، 2022، ص322) وهدفت إلى معرفة مستوى الذكاء الوجداكي لدى طلبة الماجستير بالجامعة العربية المفتوحة بسلطنة عمان وكذلك الفروق في أبعاد الذكاء الوجداكي وفقاً لمتغير النوع الاجتماعي والعمur والتخصص الأكاديمي ، وقد استخدم الباحثان المنهج الوصفي التحليلي ، ولتحقيق أهداف الدراسة تم تطبيق مقياس الذكاء الوجداكي لدالليب سينغ 2002 والمكون من ثلاثة أبعاد هي: الحساسية الوجداكنية ، والنضج الوجداكي ، والكفاءة الوجداكنية على عينة بلغت 206 طالباً وطالبة تم اختيارهم باستخدام المسح الشامل ، وقد توصلت الدراسة إلى أن الطلبة يمتلكون ذكاء وجداكنياً مرتفعاً ، وأيضاً عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية في الذكاء الوجداكي



تعزى لمتغير النوع الاجتماعي، بينما توجد فروق ذات دلالة إحصائية في الكفاءة الوجданية والدرجة الكلية للذكاء الوجданاني تعزى لمتغير العمر ولصالح الفئة العمرية الأكبر سنا، كذلك أظهرت النتائج وجود فروق ذات دلالة إحصائية في الدرجة الكلية للذكاء الوجданاني تعزى لمتغير التخصص الأكاديمي لصالح تخصص القيادة التربوية. وكشفت دراسة (دالي ،2021،ص336) إلى التعرف على العلاقة الموجدة بين الذكاء الوجданاني والثقة بالنفس لدى التلاميذ الممارسين للنشاط البدني الرياضي بالطور الثانوي، ولتحقيق أهداف الدراسة تم الاعتماد على المنهج الوصفي الارتباطي، كما تم الاعتماد على أداتين شملت مقياس الذكاء الوجданاني ومقياس الثقة بالنفس تم توزيعها على عينة مكونة من 140 تلميذ وتلميذة ممارسين للنشاط البدني الرياضي بثانوية المكي عبد القادر ببني حواء خلال الموسم الدراسي 2019/2020 ، تم اختيارهم بطريقة عشوائية، وبعد إجراء المعالجة الإحصائية الازمة واختبار الفرضيات أسفرت الدراسة على وجود علاقة ارتباطية بين الذكاء الوجданاني والثقة بالنفس لدى التلاميذ الممارسين للنشاط البدني الرياضي بالمرحلة الثانوية، كما توصلت إلى وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين الجنسين ذكور وإناث في درجة الذكاء الوجданاني ومستوى الثقة بالنفس وذلك لصالح الذكور، كما توصلت النتائج إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين التخصصين علمي وأدبي في درجة الذكاء الوجданاني ومستوى الثقة بالنفس.

وبينت دراسة (حرمي ،2020،ص21) إلى فحص مستوى الذكاء الوجданاني لدى عينة من طلبة الجامعة، والكشف عن الفروق الدالة إحصائية في الذكاء الوجданاني تبعاً لمتغيرات النوع الاجتماعي، التخصص، المستوى الدراسي ولتحقيق أهداف البحث تم استخدام مقياس الذكاء الوجданاني لشات وأخرون، 1997م على عينة تكونت من 204 طالباً وطالبة من جامعة وهران، وقد أظهرت النتائج ارتفاع مستوى الذكاء الوجданاني لدى طلبة الجامعة، كما أظهرت النتائج عدم وجود فروق دالة إحصائية في مستوى الذكاء الوجданاني لدى أفراد عينة البحث تعزى لمتغيرات النوع الاجتماعي، والتخصص، والمستوى الدراسي.

كما هدفت دراسة (توفيق ، 2019،ص172) إلى التعرف على مستوى الذكاء الانفعالي لدى الطلبة الجامعيين، وكذلك الكشف عن الفروق بين الطلبة في مستوى الذكاء الانفعالي في ضوء بعض المتغيرات الديمغرافية، حيث تم تطبيق مقياس الذكاء الانفعالي لأحمد العلوان (2011م) على عينة تكونت من 478 طالباً وطالبة من طيبة جامعة باتنة، وأظهرت النتائج وجود فروق لمتغير النوع الاجتماعي في بعدي تنظيم الانفعالات والتعاطف لصالح الذكور، وكذلك وجود فروق لمتغير التخصص في بعد التعاطف لصالح طلبة الكليات العلمية، كما كشفت الدراسة عن عدم وجود فروق في الذكاء الانفعالي لمتغير العمر.

في حين هدفت دراسة (ابتسام ،2018،ص3) إلى معرفة مستوى الذكاء الوجданاني لدى الطالب الجامعي، والكشف عن دالة الفروق الإحصائية في الذكاء الوجданاني والتي تعزى لمتغير النوع الاجتماعي والمستوى الدراسي، حيث تم استخدام مقياس الذكاء الوجданاني لأحمد العلوان، 2011 ، وقد بلغ حجم عينة الدراسة 60 طالباً وطالبة ، وقد أظهرت نتائج الدراسة أن الطلبة الذين يتمتعون بكفاءة وجاذبية ويتملكون مهارة اجتماعية كافية للتعامل مع زملائهم في المواقف الصعبة، كما كشفت الدراسة عن عدم وجود فروق في الذكاء الوجданاني تعزى لمتغير النوع الاجتماعي والمستوى الدراسي.

وهدفت دراسة (وافي ،2018،ص58) إلى التعرف إلى مستوى الذكاء الوجدانني ومستوى القدرة على تجهيز المعلومات لدى طلبة كليات الطب، وكذلك التعرف على الفروق في متطلبات الذكاء الوجدانني تبعاً لمتغير النوع الاجتماعي، المستوى التعليمي والجامعة. وقد تكونت عينة الدراسة من (290) طالباً وطالبة من كلية الطب. وتم استخدام مقياس الذكاء الوجدانني إعداد: فاروق عثمان ومحمد عبد السميم، 1998م، ومقياس القدرة على تجهيز المعلومات من إعداد الباحي ، وقد أظهرت نتائج الدراسة أن مستوى الذكاء الوجدانني لدى أفراد عينة الدراسة جاء مرتفعاً، وكذلك عدم وجود فروق في الذكاء الوجدانني بجميع أبعاده تعزى لمتغير النوع الاجتماعي والمستوى التعليمي.

أما دراسة (Sharma,2016,p49) فقد كشفت عن مستوى الذكاء الوجدانني لعينة حجمها 138 طالباً وطالبة من طلاب كلية الهندسة بالهند، والذي تتراوح أعمارهم بين (18-20) عاماً، ولغرض جمع البيانات تم استخدام مقياس داليب سينغ للذكاء الوجدانني ، وقد أظهرت النتائج وجود فروق ذات دلالة إحصائية تعزى لمتغير النوع الاجتماعي ولصالح الإناث في مكون الكفاءة والحساسية الوجداننية، كما أشارت النتائج إلى أن الكفاءة تؤثر على النضج أكثر من الحساسية ، كما أظهرت النتائج عدم وجود فروق في مكونات الذكاء الوجدانني تعزى لمتغير العمر.



وتناولت دراسة جيبيتا (Gupta, 2010,p61) العلاقة بين الصحة النفسية والذكاء الانفعالي وفاعلية الذات، وكانت العينة مكونة من (200) جامعيين وتوزيعهم كالتالي: (100 ذكر، 100 أنثى)، واتضح من النتائج أن الذكور كانوا أفضل من الإناث في الصحة النفسية، والذكاء الانفعالي، وفاعلية الذات، وأوصت الدراسة بأهمية تدريب الإناث على الذكاء الانفعالي.

ثانياً : الدراسات السابقة المتعلقة بالذكاء الوجداني واتخاذ القرار

هدفت دراسة (العتبي، 2019،ص43) إلى التعرف على العلاقة بين الذكاء الوجداني واتخاذ القرار لدى طلاب المرحلة الثانوية بمكة المكرمة، وكذلك من خلالها تم الكشف عن الفروق بين الأفراد عينة الدراسة في الذكاء الوجداني واتخاذ القرار، واستخدم الباحث مقياس الذكاء الوجداني من اعداد العلوان 2010 ، واستخدم مقياس اتخاذ القرار من اعداد عبدون 1979م ، وقد توصلت الدراسة إلى نتائج عديدة أهمها :

- 1- مستوى الذكاء الوجداني واتخاذ القرار لدى أفراد العينة أقل من المتوسط .
- 2- أثبتت النتائج وجود علاقة ارتباطية بين الذكاء الوجداني واتخاذ القرار لدى طلبة المرحلة الثانوية بمكة المكرمة.

وهدفت دراسة (الشهري ،1430،ص74) إلى الكشف عن العلاقة بين الذكاء الوجداني واتخاذ القرار لدى عينة من موظفي القطاع العام والقطاع الخاص بمحافظة الطائف، شملت عينة البحث 508 مبحوث من الذكور والإناث وتكونت أدوات البحث من مقياس الذكاء الوجداني الذي صممته عثمان ورزق 2001م ، ومقياس اتخاذ القرار الذي أعدد عبدون 1979م وقد خرجت الدراسة بعدة نتائج منها : أن هناك علاقة ارتباطية بين مقياس الذكاء الوجداني ومقياس اتخاذ القرار لدى أفراد العينة وهم موظفي القطاع العام والقطاع الخاص بمحافظة الطائف ، وأن هناك فروق ذات دلالة إحصائية بين درجات الذكاء الوجداني وبين درجات اتخاذ القرار لدى موظفي القطاع العام والقطاع الخاص بمحافظة الطائف .

التعليق على الدراسات السابقة :

1- نقاط الاتفاق:

- تتفق الدراسة الحالية مع الدراسات التالية : دراسة الغافري (2022م) - دراسة حمري (2020م)- دراسة توفيق (2019م) - دراسة ابتسام (2018م) - دراسة وافي (2018م) – دراسة شارما (2016م) في عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين الجنسين (ذكور -إناث) في الذكاء الانفعالي .
- اتفقت الدراسة الحالية مع دراستي العتيبي (2019م) والشهري(1430هـ) في وجود علاقة ارتباطية بين الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار.

2- نقاط الاختلاف:

- اختلفت الدراسة الحالية مع دراسة دالي (2021م) في الفروق بين الجنسين في الذكاء الانفعالي حيث أن هذه الدراسة بينت أن هناك فروق بين الذكور والإناث في الذكاء الانفعالي ولم توضح لصالح من هذه الفروق ، أما الدراسة الحالية فأكملت على عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين الجنسين في الذكاء الانفعالي .
- اختلفت دراسة جيبيتا (2010) مع الدراسة الحالية في أن هناك فروق ذات دلالة إحصائية بين الجنسين في الذكاء الانفعالي لصالح الذكور.

الاستفادة من الدراسات السابقة :

استفاد الباحث من الدراسات السابقة في تحديد مشكلة الدراسة والتعرف على المناهج والأدوات المستخدمة، والاختيار الأمثل لمنهج وأدوات الدراسة، واستفاد الباحث كذلك من الدراسات السابقة في صياغة تساؤلات الدراسة ، كما استفاد منها الباحث في إعداد المقياسين ، وقد اتفقت واختلفت بعض الدراسات السابقة مع الدراسة الحالية في النتائج والفرض.

فرض الدراسة:

الفرض الأول:

توجد علاقة ارتباطية ذات دلالة إحصائية بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام بجامعة جدة



الفرض الثاني:

لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي

الفرض الثالث :

توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور

منهج الدراسة:

اعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي الارتباطي المقارن.

مجتمع الدراسة وعينته

أولاً مجتمع الدراسة : جامعة جدة

ثانياً عينة الدراسة:

تكونت عينة الدراسة الأساسية من (200) من رؤساء الأقسام العلمية والإدارية بجامعة جدة

جدول (1)

يوضح وصف عينة الدراسة

إجمالي		خصائص العينة	
النسبة	العدد		
% 50	100	ذكور	النوع
%50	100	إناث	
%100	200	جملة	
		- رؤساء الأقسام بكليات جامعة جدة - رؤساء الأقسام الإدارية بجامعة جدة - مدراء الإدارات المختلفة بجامعة جدة - نواب رؤساء الأقسام بجامعة جدة	جامعة جدة
%100	200		
100	200	جملة	

يتضح من الجدول السابق :

أن أفراد العينة عددهم 200 مبحوث – (100 للذكور، 100 للإناث) من رؤساء الأقسام بجامعة جدة وتقسيلهم

كالتالي: رؤساء الأقسام بكليات جامعة جدة - رؤساء الأقسام الإدارية بجامعة جدة- مدراء الإدارات المختلفة

بجامعة جدة - نواب رؤساء الأقسام بجامعة جدة

ثانياً: أدوات الدراسة :

تم استخدام الأدوات التالية:

1- قياس الذكاء الانفعالي: "إعداد الباحثة - سامية صابر، (2011) ملحق 1

2- قياس اتخاذ القرار : إعداد الباحث عبدون 1979م ملحق 2

أولاً : قياس الذكاء الانفعالي

يتكون قياس الذكاء الانفعالي الذي أعدته الباحثة (سامية صابر، 2011، ص22) من (15) عبارة، ويقع في بعدين

رئيسين:

أولاً: أبعاد تتعلق بذات الفرد: وتشتمل على:

البعد الأول: الوعي بالذات.

البعد الثاني: تنظيم الذات/ إدارة الانفعالات/ التحكم في الانفعالات.

البعد الثالث: الدافعية/ تحفيز الذات.



ثانياً: أبعاد تتعلق بالآخرين: وتشتمل على:
البعد الرابع: الإمباثية/ التعاطف.

البعد الخامس: المهارات الاجتماعية (إدارة وتطويع انفعالات الآخرين).
وفيما يلي تفصيل للأبعاد المكونة لقياس:

- **البعد الأول: الوعي بالذات،** ويشير إلى: قدرة الفرد على إدراك مشاعره وأحساسه وقت حدوثها، والتعبير عنها والتقييم الحقيقي لقدراته ، ويشتمل البعد الأول على العبارات وأرقامها كما يلي: (1، 6، 11).
 - **البعد الثاني: تنظيم الذات/ إدارة/ التحكم في الانفعالات،** ويشير إلى: قدرة الفرد على معرفة كيفية التعامل والتحكم في المشاعر والانفعالات السالبة، إما بالتخلص منها أو تحويلها إلى مشاعر موجبة. ويشتمل البعد الثاني على العبارات وأرقامها كما يلي: (2 ، 7 ، 12).
 - **البعد الثالث: الدافعية/ التحفيز،** ويشير إلى: قدرة الفرد على توجيهه انفعالاته نحو تحقيق أهدافه وطموحاته وأماله ومواجهة الصعاب والتحديات. ويشتمل البعد الثالث على العبارات وأرقامها كما يلي: (3 ، 8 ، 13).
 - **البعد الرابع: الإمباثية/ التعاطف،** ويشير إلى: قدرة الفرد على الإحساس بما يشعر به الآخرون من خلال: تعبيرات الوجه، ونبرة الصوت، وحركة الجسم. ويشتمل البعد الرابع على العبارات وأرقامها كما يلي: (4 ، 9 ، 14).
 - **البعد الخامس: المهارات الاجتماعية (إدارة وتطويع انفعالات الآخرين)،** ويشير إلى: قدرة الفرد على استخدام الانفعالات في إقامة العلاقات الاجتماعية الإيجابية، وتكوين الصداقات. ويشتمل البعد الخامس على العبارات وأرقامها كما يلي: (5 ، 10 ، 15).
- ونتاج الإجابة في ثلاثة مستويات هي: (نعم- أحيانا- لا)، وتقدر بالدرجات كما يلي: (3 ، 2 ، 1)، وبذلك تكون الدرجة العظمى هي 45 والدرجة الصغرى هي 15 وتدل الدرجة المرتفعة على الذكاء الانفعالي المرتفع.

الخصائص السيكوميتريية لقياس الذكاء الانفعالي:

أولاً: صدق قياس: الذكاء الانفعالي:

قام الباحث بعرض المقياس على خمسة من المتخصصين في علم النفس والصحة النفسية الذين أدخلوا بعض التعديلات حسب البيئة السعودية والتزم بها الباحث، كما أجريت دراسة قلبية Test-Pre على عينة قوامها 10% (عشرين مفردة) وتم تعديل بعض العبارات ليصبح المقياس صالحاً للتطبيق النهائي.

ثانياً: ثبات قياس: الذكاء الانفعالي في صورته الأصلية :

تم حساب معاملات الثبات للقياس باستخدام طريقة ألفا كرونباخ، وجدول (2) يوضح قيم معاملات الثبات على النحو التالي:

جدول (2)

قيم معاملات الثبات لقياس الذكاء الانفعالي باستخدام طريقة ألفا كرونباخ = 50

المقياس	المتوسط	الانحراف	أقل قيمة	أعلى قيمة	المدى	التباين	قيمة ألفا
الذكاء الانفعالي	2.521	0.740	2.12	2.86	0.74	0.548	*0.652

يوضح الجدول السابق: أن المتوسط الحسابي مقداره (2.521) والانحراف المعياري قدره (0.740) وأن قيمة معامل ألفا انحصرت بين 2.12: 2.86 لأبعاد قياس الذكاء الانفعالي وكذلك الدرجة الكلية، وكانت قيمتها مرتفعة، مما يدل على ثبات الأبعاد والقياس في قياس الذكاء الانفعالي.

ثالثاً: ثبات قياس: الذكاء الانفعالي للدراسة الحالية:

تم حساب معاملات الثبات للقياس باستخدام طريقة ألفا كرونباخ، وجدول (3) يوضح قيم معاملات الثبات على النحو التالي:



جدول (3)
قيم معاملات الثبات لقياس: الذكاء الانفعالي باستخدام طريقة ألفا كرو نباخ = 20

قيمة ألفا	الانحراف	المتوسط	المقياس
*082.	0.831	2.681	الذكاء الانفعالي

يتضح من الجدول السابق :

أن مقياس الذكاء الانفعالي للدراسة الحالية نجد فيه المتوسط الحسابي 2.681 في حين كان المتوسط الحسابي للمقياس في صورته الأصلية للباحثة سامية صابر (2.521) والانحراف المعياري للدراسة الحالية (0.831) ، في حين كان الانحراف المعياري للمقياس في صورته الأصلية للباحثة سامية صابر (0.740) ، كذلك قام الباحث بحساب قيمة معامل ألفا للدراسة الحالية فكانت (.082.) وهي قيمة مرتفعة ، كذلك كانت قيمة معامل ألفا للمقياس في صورته الأصلية (0.652) وهي قيمة مرتفعة أيضاً، مما يدل على ثبات الأبعاد والقياسات في قياس الذكاء الانفعالي للدراسة الحالية وكذلك الثبات للمقياس في صورته الأصلية. نستخلص من ذلك أن النتائج متشابهة وقريبة من بعضها وقيمة معامل ألفا مرتفعة في الدراسة الحالية وفي المقياس في صورته الأصلية مما يدل على ثبات مقياس الذكاء الانفعالي.

قياس اتخاذ القرار

اعتمد الباحث على المقياس الذي أعده عبدون 1979م

يهدف المقياس إلى قياس قدرة الفرد على اتخاذ القرار، وقد صمم المقياس على صورتين :

الصورة الأولى (أ) سميت اختبار المواقف ويكون من 21 عبارة متبوعة بثلاثة اختيارات. الصورة الثانية(ب) سميت اختبار الجمل ويكون من 38 عبارة متبوعة بخمس استجابات محتملة ، والمطلوب من المستجيب اختيار أحد هذه الاستجابات وتصحح الصورة (ب) على مقياس ليكرت الخمسي وفق التدرج (أوافق تماماً – أوافق – غير متأكد – لا أوافق – لا أوافق تماماً) من خلال مجموع الدرجات يمكن معرفة درجة على مقياس اتخاذ القرار.

المقياس مكون من 59 فقرة وصيغت كل فقرة من هذه الفقرات بحيث تصف كل منها موقفاً يبين قدرة الفرد على اتخاذ القرار باستجابة محددة يقوم بها المستجيب ويستجاب لكل فقرة بتحديد ممارسة الفرد للسلوك الوارد في الفقرة حسب المقياس.

طريقة تصحيح المقياس

بناء على التعليمات الخاصة بالمقياس والتي تبين للمستجيب كيفية الاستجابة فإنه يجب على المستجيب أن يختار الإجابة التي تتفق معه ويوضع علامة (✓) حسب ما يتافق مع مشاعره واتجاهاته وتصرفاته في المواقف التي تتعلق به.

وتقى طريقة تصحيح مقياس اتخاذ القرار كالتالي :

- اختبار المواقف الصورة الأولى (أ) متبع بثلاثة اختيارات ويوجد لها مفتاح خاص لتصحيحها.
- اختبار الجمل الصورة الثانية (ب) جميع العبارات موجبة وتكون درجاتها كالتالي :
 (أوافق تماماً يأخذ 5 ، أوافق يأخذ 4 ، غير متأكد يأخذ 3 ، لا أوافق يأخذ 2 ، لا أوافق تماماً يأخذ 1).

الخصائص السيكوميتيرية لقياس اتخاذ القرار:

أولاً: صدق قياس اتخاذ القرار :

لقد تم استخدام هذا المقياس في الكثير من الدراسات في البيئة السعودية وثبت صدقه ، حيث استخدمه الباحث (السيبيعي، 1422هـ، ص123) وتأكد من صدقه واستخدمه الباحث (مسكي، 1424، ص223) وثبت صدقه ، واستخدمه الباحث (الشهري، 1430، ص74) وثبت صدقه أيضاً .

كذلك قام الباحث بالتحقق من صدق المقياس بعرضه على خمسة من المتخصصين في علم النفس والصحة النفسية الذين أدخلوا بعض التعديلات والتزم بها الباحث، كما أجريت دراسة قبلية Test-Pre على عينة قوامها 10% (عشرين مفردة) وتم تعديل بعض العبارات ليصبح الاستبيان صالحًا للتطبيق النهائي.



ثانياً: ثبات قياس اتخاذ القرار في صورته الأصلية :

أما ثبات مقياس اتخاذ القرار عند عبادون 1979م فقد تم عمل الثبات عن طريق معامل كرونباخ ألفا لفقراته جميعاً وكل مجال على حدة ، وقد بلغت قيمة الثبات لجميع الفقرات (0.835) وبالنسبة لكل مجال فقد جاءت كالتالي:

جدول (4) متغيرات الدراسة وفقاً لقيمة ألفا كرونباخ

المتغير	عدد العبارات	معامل ألفا كرونباخ
الصورة الأولى (أ) اختبار المواقف	21	0.782
الصورة الثانية(ب) اختبار الجمل	38	0.860

ويتبين من بيانات الجدول السابق : أن معامل ألفا كرونباخ لاختبار المواقف مقداره (0.782) وعدد عباراته 21 عبارة أما معامل ألفا كرونباخ لاختبار الجمل مقداره (0.860) وعدد عباراته 38 عبارة والمحصلة النهائية لقيمة الثبات (0.835) أي أن هذه القيمة لا تقل عن 7 ، وهو ما يعني أن نسبة الثبات مرتفعة .

ثالثاً: ثبات قياس اتخاذ القرار للدراسة الحالية :

أما ثبات مقياس اتخاذ القرار للدراسة الحالية ، فقد تم عمل الثبات عن طريق معامل كرونباخ ألفا لفقراته جميعاً وكل مجال على حدة ، وقد بلغت قيمة الثبات لجميع الفقرات قيمة قدرها (0.801) وبالنسبة لكل مجال فقد جاءت كالتالي:

جدول (5) متغيرات الدراسة وفقاً لقيمة ألفا كرونباخ

المتغير	عدد العبارات	معامل ألفا كرونباخ
الصورة الأولى (أ) اختبار المواقف	21	0.803
الصورة الثانية(ب) اختبار الجمل	38	0.797

ويتبين من بيانات الجدول السابق : أن معامل ألفا كرونباخ لاختبار المواقف قدره (0.803) وعدد عباراته 21 عبارة أما معامل ألفا كرونباخ لاختبار الجمل قدره (0.797) وعدد عباراته 38 عبارة والمحصلة النهائية لقيمة الثبات (0.801) أي أن هذه القيمة لا تقل عن 7 ، وهو ما يعني أن نسبة الثبات مرتفعة .

المعالجة الإحصائية للبيانات

قام الباحث بإدخال البيانات وتحليلها بنفسه باستخدام برنامج spss 21 لإجراء المعاملات الإحصائية، بعد إجراء اختبار معلمية البيانات والتي اتضح أنها لا تتبع التوزيع الطبيعي، ولذا تم استخدام الاختبارات غير المعلمية التالية:

- معامل ارتباط الرتب: (Rank Correlation Coefficient) المعروف بمعامل ارتباط سبيرمان لقياس العلاقة بين المتغيرات الترتيبية المصاغة باستخدام مقياس ليكرت.
- معامل اختبار مان ويتني لقياس الفروق بين متغيرين (الذكور والإناث).

النتائج وتفسيرها نتيجة الفرض الأول:

توجد علاقة ارتباطية ذات دلالة إحصائية بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام في جامعة جدة

**جدول (6)**

العلاقة بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار حسب ارتباط سبيرمان

أبعاد قياس اتخاذ القرار	المتغير
.048	معامل الارتباط
301.	مستوى المعنوية
200	العدد

يوضح الجدول السابق ما يلى :

وجود علاقة بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام في جامعة جدة حيث بلغت قيمة معامل ارتباط سبيرمان .048-.048* عند مستوى معنوية 013 ، وهي علاقة طردية ضعيفة تعكس التوافق بين أبعاد الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار ، فكلما زاد الذكاء الانفعالي زاد المتغير التالي وهو صلاحية اتخاذ القرار السليم .

و هذه العلاقة تؤكد أن هناك علاقة ارتباطية طردية بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام في جامعة جدة وهو ما يؤكّد صحة الفرض الأول .

اتفقـت هذه النتائج مع دراستي العتيبي (2019م) والشهري(1430هـ) والتي أكدـت وجود علاقـة ارتباطـية بين الذكاء الانـفعـالي واتـخـاذـ القرـارـ، وتـفـسـرـ هـذـهـ النـتـيـجـةـ أـنـ هـنـاكـ توـافـقـ فـيـ الـدـرـاسـةـ الـحـالـيـةـ بـيـنـ أـبـعـادـ الذـكـاءـ الـانـفـعـالـيـ وـأـبـعـادـ اـتـخـاذـ القرـارـ مـنـ خـلـالـ مـعـاـلـمـ اـرـتـبـاطـ سـبـيرـمانـ وـمـسـطـوـيـ الـمـعـنـوـيـةـ الـمـحـقـقـ فـيـ ذـلـكـ وـبـالـتـالـىـ كـلـمـاـ زـادـ الذـكـاءـ الـانـفـعـالـيـ زـادـ الـمـتـغـيرـ التـالـىـ وـهـوـ صـلـاحـيـةـ اـتـخـاذـ القرـارـ السـلـيمـ .

نتيجة الفرض الثاني:

لا توجـدـ فـروـقـ ذاتـ دـلـالـةـ إـحـصـائـيـةـ بـيـنـ مـتوـسـطـ درـجـاتـ الذـكـورـ وـمـتوـسـطـ درـجـاتـ الإنـاثـ عـلـىـ أـبـعـادـ قـيـاسـ الذـكـاءـ الـانـفـعـالـيـ

جدول (7)

أبعاد قياس الذكاء الانفعالي تبعاً لنوع باختبار مان ويتنى

النوع	العدد	متوسط رتبة الاتجاهات	قيمة مان ويتنى	df	مستوى المعنوية Sig
ذكر	100	122.60	-757.	2	449.
	100	129.96			

يبين الجدول السابق :

أن قيمة مان ويتنى على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي تبعاً لاختبار مان ويتنى بلغت -757- عند مستوى معنوية 449. حيث كان متوسط رتبة الاتجاهات للذكور 122.60 ومتوسط رتبة الاتجاهات للإناث 129.96 ، ودرجات الحرية 2 ، بما يعني عدم وجود أثر للجنس على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي نظراً لاتفاق الجميع عليها .

وهذا يدل على عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي بما يؤكّد صحة الفرض الثاني .

تنقق هذه النتائج مع الدراسات التالية : دراسة الغافري (2022م) - دراسة حمري (2020م)- دراسة توفيق(2019م) - دراسة ابتسام (2018م) - دراسة وافي (2018م) - دراسة شارما (2016م) في عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين الجنسين (ذكور -إناث) في الذكاء الانفعالي .

ويمكن تفسير هذه النتيجة في عدم وجود فروق بين الجنسين في الذكاء الانفعالي ، لأن الذكور والإناث كانوا متقاربين في الكفاءة الانفعالية حيث كان متوسط رتبة الاتجاهات للذكور 122.60 ومتوسط رتبة الاتجاهات للإناث 129.96 ، ودرجات الحرية 2 بما يعني عدم وجود أثر للجنس على أبعاد المقياس .

**نتيجة الفرض الثالث :**

توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور

جدول (8)

أبعاد قياس اتخاذ القرار تبعاً للنوع باختبار مان ويتي

Sig	مستوى المعنوية	متوسط رتبة الاتجاهات	df	قيمة مان ويتي	درجة الحرية	النوع	العدد
0.056		2		-356.		ذكور	100
						إناث	100
				101.23			
				138.96			

يوضح الجدول السابق :

أن قيمة مان ويتي على أبعاد قياس اتخاذ القرار تبعاً لاختبار مان ويتي بلغت .356- عند مستوى معنوية 0.056 حيث كان متوسط رتبة الاتجاهات للذكور 101.23 ومتوسط رتبة الاتجاهات للإناث 138.96، ودرجات الحرية 2 ، بما يعني وجود أثر للجنس على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور حيث كان متوسط الإناث هو الأعلى 138.96 مقارنة بالذكور الذين كان متوسطهم 101.23 .

وهذا يدل على وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور بما يؤكد صحة الفرض الثالث.

اتفقت نتائج هذا الجدول مع دراسة الشهري (1430 هجرية) في وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين الجنسين في اتخاذ القرار لدى أفراد العينة.

ويمكن تفسير هذه النتيجة بأن الذكور لديهم قدرة وتحمل على اتخاذ القرارات خاصة المصيرية منها أكثر من الإناث، ربما يرجع ذلك إلى أن الذكور يكونون أكثر تحكماً وسيطرة على قراراتهم من الإناث ، مما يجعلهم يستطيعون التحكم في قراراتهم والقدرة على ضبطها.

خاتمة الدراسة :**أولاً : ملخص نتائج الدراسة :**

4- وجود علاقة ارتباطية ذات دلالة إحصائية بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام في جامعة جدة حيث بلغت قيمة معامل ارتباط سبيرمان-.048-.013* عند مستوى معنوية .013 ، وهي علاقة طردية ضعيفة تعكس التوافق بين أبعاد الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار، فكلما زاد الذكاء الانفعالي زاد المتغير التالي وهو صلاحية اتخاذ القرار السليم .

5- عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي حيث أن قيمة مان ويتي على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي تبعاً لاختبار مان ويتي بلغت .757-.449 عند مستوى معنوية .049 حيث كان متوسط رتبة الاتجاهات للذكور 122.60 ومتوسط رتبة الاتجاهات للإناث 129.96 ، ودرجات الحرية 2 ، بما يعني عدم وجود أثر للجنس على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي لاتفاق الجميع عليها .

6- وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور حيث أن قيمة مان ويتي على أبعاد قياس اتخاذ القرار تبعاً لاختبار مان ويتي بلغت .356- عند مستوى معنوية 0.056 حيث كان متوسط رتبة الاتجاهات للذكور 101.23 ومتوسط رتبة الاتجاهات للإناث 138.96، ودرجات الحرية 2 ، بما يعني وجود أثر للجنس على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور.

ثانياً توصيات الدراسة :

1- بناء على نتيجة الفرض الأول في وجود علاقة ارتباطية طردية بين أبعاد قياس الذكاء الانفعالي وأبعاد قياس اتخاذ القرار يوصى الباحث أن تقوم قيادة الجامعات الحكومية المختلفة خاصة جامعة جدة إنشاء مراكز تدريبية



وارشادية متخصصة في الذكاء الانفعالي وعلاقته باتخاذ القرارات لأن هذه القرارات ستعود النفع على الجامعة عندما يكون القرار صحيحاً وصائباً وسليماً.

2- بناء على الفرض الثالث في وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس اتخاذ القرار لصالح الذكور، فإنه يوصى الباحث بتنظيم برامج تدريبية مقتربة تطبيقية لتنمية مهارات اتخاذ القرار لدى رؤساء الأقسام بجامعة جدة خاصة العنصر النسائي.

3- بناء على الفرض الثاني في عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات الذكور ومتوسط درجات الإناث على أبعاد قياس الذكاء الانفعالي يوصى الباحث بعقد دورات دورية مستمرة حول الذكاء الانفعالي لرؤساء الأقسام والقيادات بصفة عامة بجامعة جدة وذلك لرفع المستوى الفكري والثقافي لديهم على أن يحضر في هذه الدورات أساتذة متخصصون في علم النفس والصحة النفسية.

ثالثاً مقترن الدراسة :

يقترح الباحث على الباحثين إجراء دراسات جديدة حول العلاقة بين الذكاء الانفعالي واتخاذ القرار حيث أن القليل من الدراسات السابقة هي التي تتناولت هذا الموضوع والذي يعتبر غاية في الأهمية ، حيث أن العلاقة بينهما وثيقة ، فاتخاذ القرار يلزم له تحكم وتحمل في الذات والانفعال.

المراجع

- 1- ابتسام، غانم وبن صغير، كريمة. (2018م). الذكاء الوج다كي لدى الطالب الجامعي: دراسة ميدانية بالمدرسة العليا لأستاذ التعليم التكنولوجي. سكيدة-الجزائر. مجلة وحدة البحث في تنمية الموارد البشرية، 9 (3). 3-24 .
- 2- السبيعي ، على بن محسن بن محمد (1422هـ). أساليب التفكير وعلاقتها باتخاذ القرار لدى عينة من مديرى الإدارات الحكومية بمحافظة جدة . رسالة ماجستير غير منشورة . جامعة أم القرى- كلية التربية بمكة المكرمة ،ص 123.
- 3- الشهري ، سعد محمد على. (1430هـ). الذكاء الوجداكي وعلاقته باتخاذ القرار لدى عينة من موظفي القطاع والقطاع الخاص بمحافظة الطائف . رسالة ماجستير غير منشورة ، جامعة أم القرى - كلية التربية بمكة المكرمة، ص ص 85-74
- 4- العتيبي، محمد عبيد.(2019م). العلاقة بين الذكاء الوجداكي واتخاذ القرار لدى طلاب المرحلة الثانوية بمكة المكرمة. المجلة العلمية لكلية التربية ، جامعة أسيوط - مصر ، مجلد 35 ، العدد الثاني ، ص ص 93:93
- 5- العديلي، ناصر محمد (1995). السلوك الإنساني والتنظيمي . معهد الإدارة العامة - الرياض.
- 6- الغافري ، حمد حمود سليمان ، البلوشية ، باسمة سالم جمعه. (2022). الذكاء الوجداكي وعلاقته ببعض المتغيرات الديمغرافية لدى طلبة الماجستير بالجامعة العربية المفتوحة في سلطنة عمان. مجلة الجامعة الإسلامية للدراسات التربوية والنفسية ، الجامعة الإسلامية بغزة ، المجلد 30 ، NO4 ، ص ص 342:322
- 7- القطان ، سامية. (2006). تصور جيد للذكاء الوجداكي. مصر ، مطبعة أبو العز، ص 4:35
- 8- المنصور ، كاسر نصر. (2000) نظرية القرارات الإدارية. ط 1، دار المسيرة للنشر والتوزيع ، عمان، ص 98.
- 9- النمر، سعود محمد، وآخرون. (1991) الإدارة العامة الأسس والوظائف . الرياض : جامعة الملك سعود - كلية العلوم الإدارية،ص121.
- 10- توفيق، برغوثي وسمية، عليوة . (2019م). مستوى الذكاء الانفعالي وعلاقته ببعض المتغيرات الديمغرافية لدى طلبة الجامعة . دراسة ميدانية بجامعة باتنة . مجلة العلوم الاجتماعية-المركز الديمقراطي العربي المانيا- برلين، (8)، 172-184.
- 11- حمري، صاردة. (2020م). مستوى الذكاء الوجداكي لدى عينة من طلبة الجامعة في ضوء متغيرات الجنس والشخص والمستوى الدراسي . الجزائر، جامعة وهران ، مجلة العلوم الاجتماعية، 14 (2) 35-21 .
- 12- دالي ، حميد، طياب ، محمد. الذكاء الوجداكي وعلاقته بالثقة بالنفس لدى التلاميذ الممارسين للنشاط البدني الرياضي بالمرحلة الثانوية . الأكاديمية للدراسات الاجتماعية والإنسانية، جامعة حسيبة بن بو علي. الشلف، مخبر



- الإبداع والأداء الحركي، الجزائر، المجلد 13 ، العدد 02 ، 2021 القسم (ب) العلوم الاجتماعية، ص ص: 327 – 336.
- 13- صابر، سامية محمد . (2011). الذكاء الانفعالي وعلاقته بجودة الصداقة . مجلة كلية التربية ، جامعة بنها مصر، كلية التربية، ص 22 .
- 14- صابر ، سيد. (2003). فعالية الذات وعلاقتها باتخاذ القرار لدى المراهقين من الجنسين . رسالة ماجستير غير منشورة ، معهد الدراسات العليا للطفلة ، جامعة عين شمس ،ص 123 .
- 15- عطية ، بكرى طه. (1984). التحليل السلوكي في قرارات الإدارة . جامعة الأزهر – مصر، ص 232.
- 16- محمد، تيسير . الذكاء الانفعالي . موضوع شامل مع 3 نصائح جوهرية،" في مؤسسة المجلة العربية للعلوم ونشر الأبحاث، ص 43 - تم الاسترداد بتاريخ (2023/03/05)، من (<https://blog.ajrsp.com/?p=31164>)
- 17- مسكي ، زامل جميل(1424هـ) . بعض سمات الشخصية وعلاقتها باتخاذ القرار لدى عينة من مديرى المدارس بمكة المكرمة . رسالة ماجستير غير منشورة ، جامعة أم القرى- كلية التربية بمكة المكرمة، ص 223.
- 18- مشرقي ، حسن على. (1997). نظرية القرارات الإدارية. الطبعة الأولى. دار المسيرة للنشر والتوزيع ، عمان، ص145 .
- 19- وافي، محمود . (2018م).الذكاء الوجdاني وعلاقته بالقدرة على تجهيز المعلومات لدى طلبة كليات الطب بجامعات قطاع غزة . رسالة ماجستير غير منشورة، الجامعة الإسلامية بغزة، فلسطين ،ص58.
- 20- Andonian, L. (2010). Emotional Intelligence, Perceived Clinical Self Efficacy, and Occupational Therapy Interns Clinical Competence. Doctor of Philosophy. Faculty of Saybook University. Umi N. 3423848
- 21- Belyea, D. (2011). The Effect of An Educational Intervention on the Level of Codependency and Emotional Intelligence Among Graduated Counseling Students. Doctor of Philosophy. Wayne State University. Umi N. 3445202
- 22- Gupta, G. & Kumar, S. (2010). Mental Health in Relation to Emotional Intelligence and self-Efficacy Among College Students. Journal of the Indian Academy of Applied Psychology, 36, 1, 61 – 67.
- 23- Joyner, F.(2011).Developing Emotional Intelligence In Mba Students: A case Study Of One Program`S Success, American journal of business education , 4(10),Pp59-73
- 24- Marviroli, S. & Sanchez – Ruiz, M. (2011).Trait Emotional Intelligence Influences on Academic Achievement and School Behaviour. British Journal of Educational Psychology, 81, 1, 112 – 134.
- 25- Momeni, N. (2009). The Relation between Managers Emotional Intelligence and the Organizational Climate They Create Public Personnel Management, 38, 2
- 26- Sharma, D. (2016). Study of Emotional Intelligence and Its Impact on Student's Life. International Journal of Innovative Research & Development, 5(4). 49-54.



ملحق رقم (1) مقياس الذكاء الانفعالي

الفرقة:

الاسم:

السكن:

التعليمات:

فيما يلي مجموعة من العبارات، والمطلوب قراءة كل عبارة، ووضع علامة (✓) أمام الإجابة التي تتطابق عليك وتعبر عن رأيك.

م	العبارة	نعم	أحياناً	لا
1	لدي وعي وإدراك جيد لمشاعري.			
2	أستطيع تحويل انفعالاتي السالبة (الفشل) إلى افعالات موجبة (أمل).			
3	لدي القدرة على مواجهة وتحمّل الصعاب والتحديات.			
4	أشارك الآخرين مثناleurهم السارة والحزينة.			
5	لا أجد صعوبة في تكوين الصداقات والمحافظة عليها.			
6	لدي القدرة على التعبير عن مشاعري وأحساسني بسهولة.			
7	يمكّنني التغلب على الإحساس بالقلق والاكتئاب والغضب.			
8	أسعى وأثابر لتحقيق أهدافي وأمالي وطموحاتي.			
9	أفهم وأحس بمشاعر الآخرين من خلال: تعبيرات الوجه، ونبرات الصوت، وحركة الجسم			
10	لدي القدرة على التأثير الإيجابي في الآخرين.			
11	أدرك تماماً جوانب القوة والضعف في شخصيتي.			
12	أتعامل بهدوء مع المشكلات والأزمات التي تواجهني.			
13	أنا شخص متحمس دائمًا.			
14	أستمع باهتمام إلى مشكلات الآخرين وأحاول إيجاد حل لها.			
15	أتعامل مع الآخرين بود وتقدير واحترام.			

ملحق رقم 2

مقياس اتخاذ القرار الصورة (أ)

المقياس عبارة عن مجموعة من المواقف على هيئة مشكلات قد يسألها متخذ القرار لنفسه عند اتخاذ له قراراته ويتم اختيار واحد فقط من ثلاثة خيارات

المفردات	م	المفردات	م
أهم عناصر اتخاذ القرار:	١٤	يبني القرار على :	
- ما سبق أن التزمت به الجماعة		- العرف والتقاليد	١
- المناقضة والمحار		- الأهداف	
- تنوع القيم والمعتقدات		- الموقف	
لكي يعمل الفرد على جمع المعلومات عن المشكلة فإنه:	١٥	السبب الحقيقي وراء اتخاذ قرار ناجح هو :	
- يبحث عنها بنفسه		- الخبرة العملية	٢
- يخصص شخص لتجسيدها		- الشهادات	
- يكتفى بالمعلومات المتاحة لديه		- مشاركة الآخرين	
تتأثر عملية اختيار الحل للمشكلة:	١٦	عند مواجهة الفرد لمشكلة يقوم :	
- باتجاهات الرأي العام		- بتحديد ظواهرها	٣
- بالضغوط الداخلية والخارجية		- بتحديد موقفه من المشكلة	
- بالمعلومات الشخصية		- بتحديد أساليبها	
يؤثر المركز القبادي في اتخاذ القرارات :	١٧	الصعوبة التي يواجهها الفرد عند اتخاذ القرار هي :	٤



قليلا لا يؤثر كثيرا	- - -	فلة المعلومات ظروف البيئة تعدد جوانب المشكلة	- - -
السبب الذي يقرر الفرد جمع المعلومات من أجله:	١٨	عندما يواجه الفرد المشكلة يعمل أولاً :	٥
المخاطرة التي يتضمنها القرار بدون معرفتها أهمية المعلومات بالنسبة للقرار تكلفة الحصول على المعلومات	- - -	البحث عن أسبابها البحث عن طريقة لحلها التفكير في ظواهرها	- - -
اعتقد ان أسلوب المناقشة لاتخاذ القرار يجب ان يكون:	١٩	القدرات ذات أهمية لتخاذل القرار :	٦
أسلوب يهتم بآراء الآخرين أسلوب يهتم باستشارة المشاعر أسلوب يهتم بالنتيجة	- - -	توفر الصفات القيادية فيه القدرة على معرفة البشر القدرة على تحليل المشكلة	- - -
عندما يواجه الفرد مشكلة ويضطر لاتخاذ قرار:	٢٠	أهم مراحل اتخاذ القرار:	٧
يظهر تردد فيها يأمل في ان يحدث شيء يربحه منه يرجع فيه بعد اتخاذة	- - -	مرحلة ادراك المشكلة مرحلة اختيار الحل مرحلة اصدار القرار	- - -
تتاح لي فرصة للمشاركة في اتخاذ قرارات:	٢١	يجب ان يهتم الفرد عند اتخاذ القرار:	٨
كثيرا قليلا لا تتحا	- - -	بمقارنة النتائج بالجهد المبذول بالموارد الإنسانية بعنصر المخاطرة	- - -
المهارات الشخصية لاتخاذ القرار هي القدرة على:		-	
- تحديد المشكلة		٩	
- اجراء التجارب			
- تحديد طريقة الحل			
-			
اعتقد ان الأسلوب المناسب لاتخاذ القرار هو:			
- التصويب			
- الاجماع		١٠	
- تفريض سلطة اعلفي اتخاذ القرار			
س١ / من العوامل التي تؤثر على القرارات:			
- التعصب والتحيز			
- الآراء السابقة		١١	
- الانفعالات النفسية			
س٢ / ينفذ الفرد قراراته عن طريق :			
- الاتصال الشخصي			
- وضع خطة جديدة		١٢	
- محطة مرسومة مسبقا			
س٣ / تواجه الاختلافات بين الافراد الذين تتخذ معهم القرارات:			
- إزالة تلك الفوارق			
- معاملتهم سواء بمقاييس واحد			
- معاملة كل فرد بطريقة تختلف عن الآخر		١٣	



المسلسل	العبارات	أوافق تماماً	لا أوافق	غير متأكد	أوافق	أوافق تماماً	لا أوافق	لا أوافق تماماً
1	أملك القدرة على اختيار أنساب الأوقات لتخاذل القرار							
2	لدي الخبرة ودرجة التعليم الكافية لاتخاذ القرار الناجح							
3	أبني قراري على معرفة بالحقائق							
4	عندما أتخاذ قراراً، أتابعه جيداً في التنفيذ							
5	أستطيع أن أتعرف على المشكلة							
6	أدرك أهمية التوقيت في اتخاذ القرار							
7	أجمع الحقائق التي أحتاج إليها قبل اتخاذ القرار							
8	أزن النتائج المترتبة على القرار							
9	أقدر مسؤولية اتخاذ القرار							
10	أتحمل مسؤولية الفشل في قرار خاطئ							
11	ارجع إلى اللوائح والقوانين لاسترشد بها عند اتخاذ القرار							
12	أحدد فوائد ومضار القرار							
13	أتبع القرار							
14	اعتبر نفسي من يشتراكون في المناقشات باستمرار لاتخاذ القرار							
15	أقيس المواقف عند اتخاذ القرار على الخبرات السابقة							
16	أستطيع أن أقدر نسبة الأفراد الذين يشتراكون في المناقشات عند اتخاذ القرار							
17	استبعد الحلول التي تصطدم بالقوانين واللوائح التي لا يمكن تغييرها							
18	أستطيع تحديد المواقف التي يكون لرأي كل من الأفراد المشاركون في اتخاذ القرار وزنه الكبير							
19	اعتمد على الاتصال الشخصي عندما اتخاذ القرار							
20	أغفي المشاركون في اتخاذ القرار من المسؤولية الناتجة المترتبة على هذا القرار							
21	معرفة رأي الجماعة كتابه يستغرق طويلاً							
22	يثير غضب الأعضاء تميز القائد أحد الأعضاء علينا من أجل اقتراحه							
23	الحديث على انفراد مع الآخرين سبيل للحصول على رأيهم بصرامة في المشكلة							
24	أواجه الاختلافات في ميول واتجاهات الأفراد بوضع مبدأ عامله							
25	أسلوب المناقشة الهادئ يؤدي إلى اقناع الآخرين بالحجج العقلية والمنطقية							
26	المكالمات الهاتفية تكشف عن عقد اجتماع لاتخاذ القرار							
27	ندرة المعلومات ترجع إلى صعوبة معرفتها بدقة و							



سرعة	
اعتبر تنازل القائد عن أحد أفكاره وقبول الاقتراح المقترن من الآخرين علماً ضعف	28
أعود لقراراتي المتخذة مره ثانية	29
ندرة المعلومات ترجع إلى انهاء مكلفة	30
أوخر اتخاذني للقرار لأنني أمل في أن يحدث شيء يريحني منه	31
اسمح للأراء السابقة أن تؤثر على قراراتي	32
أتزدد عند اتخاذ قرار	33
معظم القرارات التي تنفذ بواسطة فرد	34
تؤثر حالي النفسية في نتيجة قراراتي	35
اتراجع في قراري بعد اتخاذه	36
عند اتخاذني لقرار أتعاني علينا من الشك في خطأه أو صوابه	37
اسمح للتعصب والتحيز أن يؤثر في قراراتي	38

مقياس اتخاذ القرار الصورة (ب)

المقياس عبارة عن جمل على هيئة أسئلة قد يسألها متخذ القرار لنفسه والمطلوب وضع علامة صح أمام اختيارك بالنسبة للعبارات التالية :